

買い者荻野アンナの「商店街は面白い」

第57回 「横浜中央市場通り商店会」(神奈川区編)

# 卸問屋が軒を連ねる 一風変わった 商店街

撮影◎森日出夫

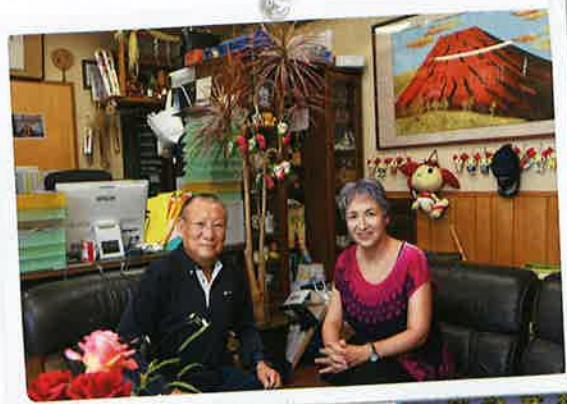
伝説のチーズケーキ「ガトーヨコハマ」の経営者は、横浜の立志伝の人物、「つま正」の小山正武社長です

余談ですが、今回着ているアンナさんの衣装は、前回の生麦駅前通りの「みその」で購入した上下です





横浜市中央卸売市場本場の手前にある、小売店や一般消費者で賑わう卸問屋の街、横浜中央市場通り商店会がある



11年前に発足した横浜中央市場通り商店会会長を務める「つま正」の小山さんの社長室は、さまざまな趣味が溢れかえる装いでした



横浜中央市場通り商店会副会長でもある「オリマツ」社長の平野孝夫さんは、とても紳士的な方でした



横浜駅からバスで一つ目だが、結構距離はある。「中央市場通り」で降りると、急に空が広くなつた。目の前に「生鮮特急便」のトラックが停まっている。リヤドアには恵比寿と大黒が鮮やかに描かれている。

昭和で時間が止まつたような界隈を抜け、遠くに高層ビルを望みつつ、鎌びた線路を渡る。巨大なチーズケーキの看板が「ガトーよこはま」だった。社長を待つ間に、さつそく味見をした。口中で溶けたチーズが、つるつる喉を滑っていく。

現れた小山正武社長に聞いてみた。濃厚なのにあつさりしているのは何故か。

「デンマークの一一番良いチーズを使つてるんです」

だから儲からない、と付け加えた。

小山社長は名刺に書き切れないほど肩書きが多い。日本調理師会やライオンズクラブの重鎮でもある。本業の「つま正」は刺し身の「つま」から出発して、業務用野菜を扱う。横浜のホテルのほとんどと取引がある、という盛業ぶりだが、小山さんの出身は雪深い新潟の寒村だった。

中卒で上京。勤務先のかまぼこ屋の客に卵焼き屋が居て、そこが次の職場となる。卵焼き屋の客が「つま」屋、と人の縁は続く。徒弟時代は「金が

横浜駅からバスで一つ目だが、結構距離はある。「中央市場通り」で降りると、急に空が広くなつた。目の前に「生鮮特急便」のトラックが停まっている。リヤドアには恵比寿と大黒が鮮やかに描かれている。

構距離はある。「中央市場通り」で降りると、急に空が広くなつた。目の前に「生鮮特急便」のトラックが停まっている。リヤドアには恵比寿と大黒が鮮やかに描かれている。

昭和で時間が止まつたような界隈を抜け、遠くに高層ビルを望みつつ、鎌びた線路を渡る。巨大なチーズケーキの看板が「ガトーよこはま」だった。社長を待つ間に、さつそく味見をした。口中で溶けたチーズが、つるつる喉を滑っていく。

現れた小山正武社長に聞いてみた。濃厚なのにあつさりしているのは何故か。

「デンマークの一一番良いチーズを使つてるんです」

だから儲からない、と付け加えた。

小山社長は名刺に書き切れないほど肩書きが多い。日本調理師会やライオンズクラブの重鎮でもある。本業の「つま正」は刺し身の「つま」から出発して、業務用野菜を扱う。横浜のホテルのほとんどと取引がある、という盛業ぶりだが、小山さんの出身は雪深い新潟の寒村だった。

中卒で上京。勤務先のかまぼこ屋の客に卵焼き屋が居て、そこが次の職場となる。卵焼き屋の客が「つま」屋、と人の縁は続く。徒弟時代は「金が

使えないぶん、身体を使つた」。人一倍働いた、ということだ。

独立して程なく「メルパルク横浜」が開業。取引の縁ができる、1日に最高18組の結婚式があつたという右肩上がりに「つま正」も乗ることができた。

小山さんの座右の銘は「宝積」。人に尽くして報酬を求める精神だ。その延長線上にチーズケーキもある。創業者は腕の良いシェフだが、採算度外視で立ち行かなくなつたのを引き受けた。「伝説のチーズケーキ復活」と新聞にも取り上げられ、横浜の名物がひとつ増えた。

話は横浜中央市場通り商店会に移る。発足から約10年の、きつかけは違法駐車だった。臨海の行き止まりで車を止め放題だったのが、みなとみらいに抜ける道路が開通し、問題となつた。対処するには警察の協力が必要だが、そのためには個人ではなく組織にする必要があつた。

商店街としては珍しく、卸売業が中心だ。以前は小売業者が買いに来たが、最近はスーパーなどへ配達することが多い。一般の消費者も来るようになつた。

話の途中から「オリマツ」の平野孝夫さんが加わつた。彼の名刺もユニークで、「食品包装資材 販促ツール企画制作」とある。店にご一緒に

昭和36年、流通の革命児  
「スーパー卸問屋」として全  
国的に話題になった「ヨコカ  
ン」の記事



タレントの出川哲朗さんの  
兄・雄一郎さんが社長の「つ  
た金」で楽しく買い物をした  
アンナさんでした



全国初のスーパー卸問屋  
全国各業界から注目的となり、流通革命の先駆をさった。



時おり貨物列車が走る踏切脇  
にある「つた金」本店



品数約1万点を扱う「ヨコカン」  
4代目社長の齊藤浩一さんは情  
熱的に話をしてくれました

たところ、包丁とゴミ袋と商店の幟  
が同時に目に入つて混乱した。  
平野さんは111年続く老舗の3  
代目である。折り箱の製造業だった  
のが、多彩な商品を揃えているうち  
に卸業にシフトした。客は飲食店が  
主だが、企業のパーティーや町内会  
の祭りにも対応する。

「テキ屋さんも来ますよ」

フーテンの寅さんがふらりと現れ  
たとしても不思議ではない、テーマ  
パークのような空間だ。2階には基  
本の折り箱を中心に、給食や老人  
ホーム用の食器、白衣まで揃ってい  
る。

こちらで私は紙コップ、箸袋、紙  
おしごりを購入。業務用ゆえ箸袋だ  
けでも500枚ある。これで家庭内

小料理屋を目指すつもり。  
次の「ヨコカン」で、小料理屋か  
ら角打ち（立ち飲み）に方向転換し  
た。缶詰の量と種類が半端ではない。  
いかと里芋の煮物、あんきも、金目  
鯛の煮付（牛蒡入り）…。目を泳が  
せつつ、4代目社長の齊藤浩一さん  
にお話を伺う。創業者の齊藤万太朗

は椎茸問屋で、直接農家で買い付け  
るのは当時としては斬新だった。戰  
後に「横浜乾物」となり、昭和36年  
からは「スーパー問屋」を名乗るよ  
うになる。掛け売りが盛んな時代に、  
「キャッシュ&キャリー」（現金払い）

は人目を引き、見学者が絶えなかつ  
たという。

万太朗のモットーは「常に世のため、人のために働く」。その「情熱的  
精神」は4代目に受け継がれ、店内  
の一万アイテムの商品に及んでい  
る。

「つた金」の創業は明治27年。5

代目の出川雄一郎さんは、タレント  
の出川哲朗さんの兄としても知られ  
る。むしろお兄さんのほうがハンサ  
ム、と聞いていたのは本当だった。

出川家の歴史は海苔の歴史と重な  
る。以前は貴重な食材だったのが、  
明治に入り生産技術の発達で、庶民  
にも手が届くようになった。そこに目  
をつけた曾祖父が東京湾の海苔を  
扱い、今に至る。

海苔は採れる時期と産地で微妙に  
味が変わる。組合の検査員が等級を  
付けるのだが、色、艶、穴の有無、  
厚さ、形など採点基準は多い。そう  
と聞いて特級を買う気になつたが、  
出川さんは「きず焼のり」を勧めて  
くれた。

「ご家庭ならこれで十分です」

プロのためには、寿司なら細巻や  
軍艦と、用途別にカットして届ける。  
「うちは今、ここまでやります」  
業者と消費者と、双方にやさしい  
商店会の在り方が垣間見えた。今夜  
は缶詰と海苔で乾杯だ。

荻野アンナ（おぎの・あんな）

横浜市出身、作家。慶應義塾大学文学部教授。1991年、『背負い水』で芥川賞受賞。

『アンナの工場観光』『ホラ吹きアリの冒険』『蟹と彼と私』『働くアンナの一人っ子介護』

『殴る女』『大震災 欲と仁義』『えろたま』『電気作家』、そして最新刊『カシス川』（文藝春秋刊）など多数。